



**Lieu :** Laval

**Expérience :** Plus de 3 ans

**Type d'emploi et durée :** Temps plein, permanent

**Secteur d'activité :** Opération

## **Représentant développement des affaires**

### **CHOISISSEZ DE FAIRE CARRIÈRE CHEZ NOUS!**

Vous désirez évoluer dans le dynamisme d'une entreprise en pleine croissance, faire partie d'une équipe multidisciplinaire et disposer des moyens pour atteindre les plus hautes performances?

Edilex est reconnu pour être un leader dans le domaine de la technologie juridique ainsi que pour son éventail complet de modèles d'ententes juridiques et sa plateforme de génération de documents d'appels d'offres.

#### **Vos principales responsabilités seraient :**

- participer activement au développement des nouveaux marchés;
- participer à établir des partenariats stratégiques;
- assurer le démarchage, l'élaboration des présentations et les rencontres de présentation auprès des clients potentiels;
- assurer le suivi des opportunités et des prospects;
- développer et maintenir une relation solide avec la clientèle et assurer un suivi de satisfaction;
- récolter des informations pertinentes provenant de nos clients et des clients potentiels de manière à constamment améliorer l'offre de produit chez Edilex;
- préparer les offres de services;
- participer à des congrès dans divers secteurs d'activités;
- participer à l'élaboration et à l'application des stratégies de marketing numérique et marketing direct;
- participer à la création de divers documents et pièces marketing, d'envoi courriel et publicitaire via différents médias;
- participer à l'élaboration des prévisions de ventes pour la définition des budgets annuels;
- participer à l'élaboration des stratégies à moyen/long terme sur les développements futurs et le positionnement de l'entreprise.

#### **Nous cherchons une personne qui :**

- détient un BAC en administration des affaires, ventes et marketing ou dans un domaine connexe;
- possède de 3 à 5 années d'expérience en développement des affaires B2B;
- a une expérience en développement des affaires au niveau logiciel web et produits technologiques (un atout);
- a un intérêt marqué pour les technologies émergentes;
- possède un esprit entrepreneurial;
- détient une aptitude marquée pour le développement des affaires;
- a de l'entregent et possède une habileté de communication;
- a la capacité de communiquer dans un langage clair et de la facilité à vulgariser les concepts;
- connaît le domaine juridique (un atout);
- est parfaitement bilingue.

Nous attendons votre candidature à l'adresse suivante : [rh@edilex.com](mailto:rh@edilex.com) ou postulez en ligne via le <https://www.edilex.com/fr/carrieres.html>

**S.V.P. prendre soin de spécifier la provenance de cette offre d'emploi.**

Nous tenons à vous remercier. Cependant, seules les personnes retenues pour une entrevue seront contactées.